

14e journée franco-Suisse Intelligence économique et veille stratégique

Quels dispositifs de veille pour l'intelligence collective territorial? L'exemple des clusters



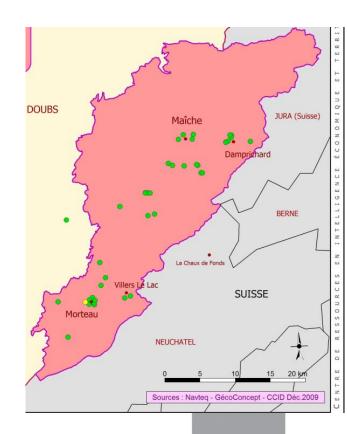
**Technology for Luxury** 

15 juin 2017



## Le cluster Luxe&Tech

- une association loi 1901
- un réseau d'une trentaine d'entreprises TPE, PME
- 80% des entreprises ont moins de 20 salariés
- Représentant env. 18% des emplois dans le luxe en
  FC, soit près de 1 500 emplois









## Différents niveaux de la chaîne de valeur

- Fabricants machines spéciales
- Design/conception/pièce unique
- Travail des métaux, du cuir, du bois
- Traitements de surfaces
- Finition : polissage, gravure...
- Fabricants produits finis
- Sertissage







DES METIERS DE NICHE AU SERVICE DE NOMS PRESTIGIEUX



# Les particularités du monde du luxe

- Piloté par les créatifs des grandes marques, pas par des ingénieurs
- Marché très morcelé : beaucoup de petits acteurs
- Chaîne de valeur complexe
- Temps de réaction très court
- Fluctuation de la demande

Et l'inspiration du moment est le Modèle de production « ZARA »







# Pourquoi faire de la veille?

- Évolution du marché, innovations technologiques, positionnement de la concurrence...
- Veille commerciale, concurrentielle, règlementaire, technologique...



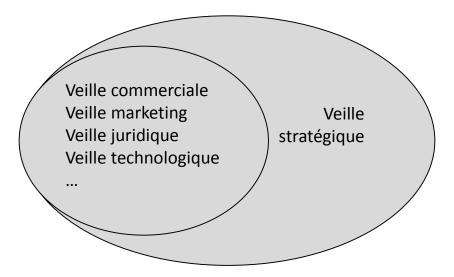
recherche d'informations à caractère anticipatif concernant l'évolution de l'activité et de l'environnement







## Faire de la veille stratégique, de l'intelligence économique, c'est:



- Connaître son **marché** (clients + prospects)
- Connaître ses concurrents
- Difficulté de se procurer de l'information « grise »







# Les piliers de la veille en réseau :

#### La confiance entre les membres

Portes ouvertes des entreprises adhérentes

Le piège à éviter : l'horlogerie FC des années 1970

Connaissance des contraintes techniques de chacun

==> être plus réactif

> se différencier de la concurrence

source d'innovation









## Les pilliers de la veille en réseau :

## L'échange d'information

- A chaque AG, tour de table sur la situation de chacun
- Un intervenant extérieur sur une thématique pertinente
- Moment de convivialité
- Tout est prétexte pour que les membres se parlent, échangent
- capture de signaux faibles
- compréhension globale du marché, des enjeux en amont et en aval
- raccourcissement des délais
- <u> innovation</u>





2 modèles: **Classique:** Donneur Rang 1 Rang 2 Rang 3 d'ordres 95% 90% 100% L'information critique: 85,5% 73% 81,5% 77% Qualité de transmission? Temps de transmission? Rang 1 Réseau: **Exemple bien connu en Supply Chain:** Donneur Rang 2 l'effet bullwhip d'ordres Rang 3







### Notre vision du cluster :

meilleure agilité des entreprises en raccourcissant les délais

\_\_\_\_\_\_ améliore la qualité de l'information up and down

rapproche les sous-traitants « éloignés » des donneurs d'ordre

structure une filière

créé un écosystème cohérent et performant

ouvre de nouvelles perspectives de développement pour les adhérents



